



Hörfitness®

Training für Gehirn & Gehör

Der rote Faden der Hörversorgung

Der neue Versorgungsweg

audio
Analyse

Wie hörfit sind
Ihre Kunden?

Zunächst komplettiert die **AudioAnalyse** den klassischen Ohrbefund.

Hörverstehen ist in erster Linie eine Gehirnleistung.

Die **zentrale Hörleistung** beginnt bereits ab Mitte 20 zu schwinden.

Bemerkt wird die im Alltag oft schon ab dem 35. bis 40. Lebensjahr.

versteh
Therapie

Sprachverstehen optimal
im Anpassprozess fördern

Folgerichtig wirkt der ganzheitliche **Hörfitness®-Versorgungsansatz** dieser Entwicklung mit der sprachbezogenen **VerstehTherapie** und dem darauf aufbauenden neuronalen **HörTraining** entgegen.

Während der **VerstehTherapie** erhält der Kunde des engagierten Hörgeräte-Akustikers mit seinen neuen Hörsystemen das optimale begleitende „Fahrtraining“ – die initiale Physiotherapie für besseres Hörverstehen.

hör
Training

Hör- und Hirnleistung
stärken

Daran schließt sich nahtlos das Modul **HörTraining** als „App-basiertes Fitness-Studio“ an.

Der Kunde wird hier bestmöglich begleitet, unterstützt und mit in die Verantwortung genommen. Er kann so selbst aktiv mehr Nutzen aus seinen Hörsystemen ziehen und so seine Lebensqualität und Teilhabe verbessern.

Erlebnis
Vergleich

Hörsysteme auf
Knopfdruck vergleichen

Den eigentlichen Nutzen unterschiedlicher Hörsysteme und deren Leistungsmerkmale erlebt der Kunden überzeugend mit dem Hörvergleichssystem **AUDECOM®**.

Dieses rundet das **Hörfitness®-Versorgungsmodell** ab und macht die Hörversorgung zu einem eindrucksvollen Erlebnis.



Hörfitness®
Training für Gehirn & Gehör

geHÖRT zu

MediTECH
Electronic GmbH